

¿Quiere trabajar para una empresa dinámica y en crecimiento? Únase a GLS, uno de los proveedores de servicios de paquetería y exprés líderes en Europa. Nuestros empleados son nuestro potencial. Nuestro potencial es usted.

Indoor Sales (BD Internacional) – L´Hospitalet de Llobregat (Barcelona)

Delegación L´Hospitalet de Llobregat (Barcelona) | Jornada Completa

Se precisa incorporar un Inside Sales, responsable a nivel interno de elaborar, gestionar y poner en marchas las colaboraciones entre departamento de ventas, los clientes u otros departamentos desde nuestras instalaciones situadas en L´Hospitalet de Llobregat.

Funciones a desarrollar:

- En dependencia del departamento KAM Internacional Sales, sus funciones principales serán dar soporte al equipo comercial KAM Internacional.
- Ayuda directa en la gestión/atención clientes.
- Coordinación entre Internacional KAM y otros departamentos de la compañía.
- Primer contacto leads/filtro.
- Apoyo en la elaboración de ofertas, filtrado de llamadas, mails.
- Mantenimiento de herramientas comerciales.
- Colaborar en las consultas/incidencias con Aduanas, Integración, Operaciones, ATC internacional y en Auditorías comerciales.

Requisitos mínimos:

- Formación: Empresariales o similar.
- Nivel de inglés fluido, tanto a nivel de conversación como escrito.
- Experiencia mínima de 3 años en puestos similares.
- Se valora experiencia en el sector.
- Dominio paquete Microsoft Office avanzado.

Aptitudes y habilidades:

- Capacidad analítica y organizacional.
- Trabajar con autonomía/ iniciativa.
- Capacidad comunicativa

Horario: 09:00 a 18:00 de lunes a viernes

Fecha prevista de inicio: Inmediata.

Si está interesado, por favor, envíe su candidatura al correo electrónico recursoshumanosprocesosdeseleccion@gls-spain.es indicando en el asunto: Candidatura vacante GLS Spain [Indoor Sales@Barcelona]